

PROFUNDO CONOCIMIENTO DE LA INDUSTRIA

VIDEO TRANSCRIPT

0:00

lo que me motiva es el continuo cambio

soy Roland Hitler soy ingeniería

0:04 industrial de la Universidad de Buenos

Aires Tengo 30 años de experiencia en

0:08 acento y hoy en día soy responsable de

operaciones en Sudamérica hispana pase

por cinco seis cambios en accenture que 0:16

siempre fueron nuevos de desafíos y 0:18

nuevas oportunidades de carrera soy soy

líder de latinoamérica porque entiendo

las culturas de cada uno de nuez 0:24

colaboradores para justamente lograr el 0:26

máximo potencial de cada uno

0:29 [Música]

0:31

a través de haber vivido y trabajado en 0:33

varios países uno aprende mucho de las 0:36

distintas culturas y se prepara para

trabajar con ellos tener la empatía para

entender las diferencias culturales que

0:43

uno tiene

0:45

gran fuerte de accenture es el

0:48

conocimiento profundo de industrias he 0:50

trabajado muchísimas industrias arrangué

en Consumo masivo después trabajé muchos

0.54

años en la industria Automotriz

muchísimos años en la industria

0:57

siderúrgica

1:01

como ingeniero me gusta conocer los

procesos conocer la planta ahí donde uno 1:06

puede mejorar los procesos y entender la 1:08

problemática real que cada compañía

1:11

tiene y eso lo que hace al centro al

1:13

centro va a los lugares donde realmente

1:15

están los problemas y vamos y

resolvemos

1:17

y ayudamos

1:19

[Música]

1:22

para diseñar la máquina hay que tener

accenture

1:25 personas atrás que hayan diseñado el 1:27 proceso primero y ahí donde pueda 1:29 accenture con su experiencia tiene ese 1:31 conocimiento profundo de las Industrias 1:33 y la aplicación de la tecnología a los 1:36 procesos 1:38 los clientes están acostumbrados a usar 1:40 sus herramientas sus sistemas no tienen 1:42 la potencialidad ni la posibilidad de 1:45 integrar nuevas herramientas para 1:47 transformar su procesos eso es lo que trae sino vecinos tiene un repositorio 1:50 importante de conocimiento Industrial 1:53 donde tenemos los procesos que son algunos muy generales pero específicos 1:58 para cada industria 2:02 nos dirigentes son una herramienta clave 2:05 en nuestro proceso de venta y operación 2:08 después y ahí donde los clientes ven que los cambios que hacemos los procesos son 2:13 reales

2:13 [Música] 2:19 Lucho Reyes es estar preparado para las nuevas generaciones y los nuevos 2:25 procesos es tener la tecnología 2:27 implementada para que cada vez las 2:29 operaciones sea más inteligentes y más 2:32 fluidas y menos humanos dependientes eso 2:35 es el Future estar preparado para 2:38 desafíos tecnológicos que vienen en el 2:40 futuro 2:41 [Música] Spanish (auto-generated)